



Workshop Comunica, Negocia Y Vende

Duración: 16 hrs.

Dirigido a:

- Profesionales, profesionistas, emprendedores de cualquier tamaño y giro (startups), directivos que desean desarrollar sus talentos y competencias en ventas, negociación y comunicación.
- Directivos: jefes supervisores o gerentes de ventas, mercadotecnia y gerentes de operaciones, gerentes generales, directores y dueños de negocios.

Objetivo General:

El asistente desarrollará para sí mismo estrategias y acciones encaminadas a potencializar sus resultados ¡Trabajando el lado humano, el liderazgo, el lado técnico y el administrativo! Todo enfocado a la mejora continua en nuestras estrategias comerciales de comunicación, negociación y ventas.

“Atrévete a descubrir el gran potencial que tienes como vendedor profesional, desarrollando y ejercitando tus habilidades para poder aprovecharlas al máximo en tus operaciones de negocios, no dejes que se vaya una venta, no dejes que una negociación te lleve por el camino equivocado. Debemos entender lo importante de la comunicación verbal y no verbal para obtener excelentes resultados. En este Workshop lo vamos a lograr. Enfoca tus esfuerzos y explota tus talentos para cerrar ventas y ganar, ganar.... ¡Ganar!”



CONTENIDO GENERAL DEL WORKSHOP

1. ¿Cómo hablar con seguridad y confianza? (Contacto visual, tono de voz, escucha).

“Desenvuélvete como un profesional, olvídate de complejos, transmite seguridad y confianza.”

2. Gestión del lenguaje verbal y no verbal.

¿Qué ocurre mientras estamos con alguien más? ¿Qué es lo que ven de ti? ¿Qué transmites con tu voz, tus expresiones, tus gestos, tu postura?

3. Estructura tu Pitch de ventas de manera clara y convincente.

¿Qué es y para qué sirve un pitch de ventas? ¿Cómo hacerlo de manera profesional para lograr tus objetivos?

4. Propuesta de valor para el contenido de tu pitch.

Consideraremos muchas opciones para que el contenido de tus presentaciones sea el más adecuado, ni más ni menos información. Tendrás muchas ideas probadas con éxito para que no empieces desde ceros.

5. Técnicas y metodologías de las ventas.

No estamos inventando el hilo negro, compartiremos contigo las mejores técnicas y las mejores prácticas para que desarrolles todo tu potencial como vendedor profesional.



6. Estrategias y técnicas de negociación.

Compartiremos contigo lo que sabemos que si funciona, vencerás tus miedos, aprenderás a decir "NO" pero tendrás muchos "SI" a tu favor.

7. Persuasión y cierre de ventas.

Desarrollarás los mejores argumentos para lograr que tu cliente decida de manera positiva a tu conveniencia... Convencimiento.

8. La personalidad, tu mente y tus resultados en ventas.

Habrás dominado la negociación con tu persona, con tu aplomo.

9. Conclusiones.

10. Sesión fotográfica profesional.





➡ Este Workshop es único en su tipo porque Daniela Y Marco logran interactuar contigo a través de dinámicas y prácticas muy entretenidas en las cuales vas aprendiendo los mejores métodos y las mejores estrategias para que descubras el potencial que tienes. Identificarás los errores que puedes haber cometido y podrás corregirlos para que saques el mayor provecho en tus negociaciones y con ello cierres tus ventas.

➡ Demuestra tu seguridad, explota la confianza en ti mismo, lleva al extremo tu actitud en pro de una correcta negociación, aprende como debes comunicarte de manera verbal y como sin decir nada... ¡Dices mucho!

➡ Aplicarás tus conocimientos dentro del Workshop haciendo “Networking” con tus compañeros, podrás iniciar líneas de negocios, dar a conocer tus productos y/o servicios.

➡ Este Workshop lo diseñamos con la seguridad de que tu inversión regresará rápidamente con las habilidades que aprendas, saldrás experimentando una gran transformación, caminarás con orgullo, hablarás con confianza, brillarás entre los demás. Imagínate lo que vas a lograr...

“Invertir en ti es la mejor decisión que puedes tomar ya que dura para toda tu vida”



COMUNICA,

WORKSHOP

NEGOCIA



Y VENDE

- **Aprende a comunicarte de manera efectiva en los negocios.**
- **Tendrás una visión clara de cómo cerrar una venta.**
- **Conocerás el papel que juegan las negociaciones en cada venta.**
- **Te brindaremos elementos de imagen pública.**

**Fecha: 23 y 24 de noviembre 2019
9:00 AM - 6:00 PM | Coffee Break incluido.**

**Sede: Holiday Inn Juárez
(Av. Tecnológico 3620, Cd. Juárez,
Chihuahua)**

Precio: \$2,800.00 por persona.

Para mayor información:

(614) 137 9603

(614) 128 0308

(614) 130 8162

evolucioninteligentechihuahua@gmail.com

